

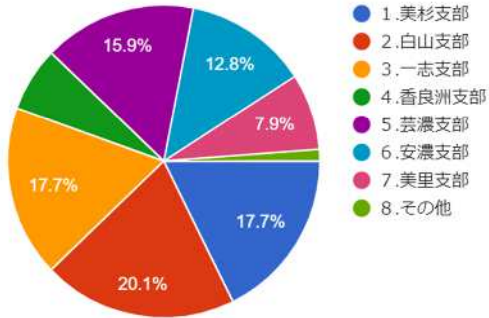
津市商工会 令和4年度経営状況調査結果(R4.11月)

対 象 津市商工会会員事業所 807件

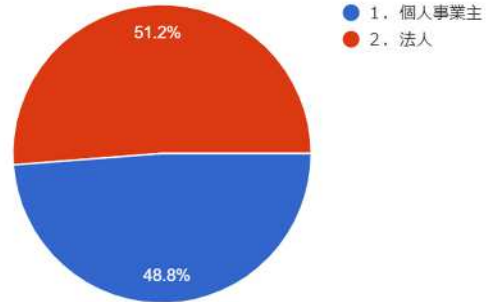
回答者数 164件 (回答率 20.3%)

事業所の概要

164件の回答

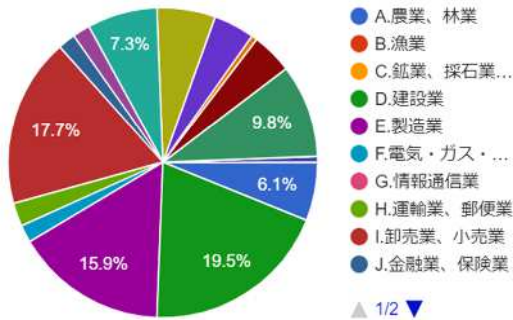


164件の回答

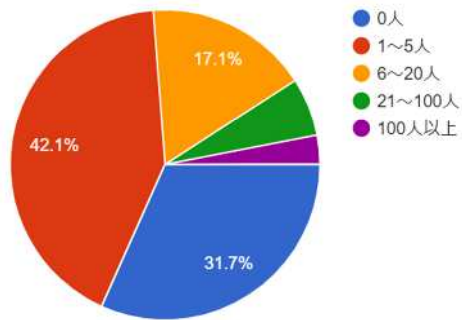


業種

164件の回答



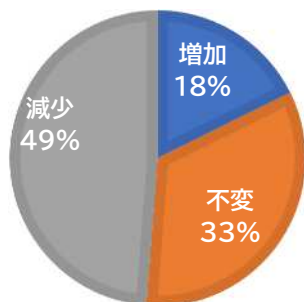
164件の回答



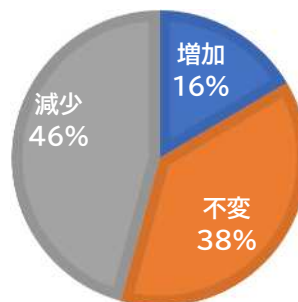
景況感

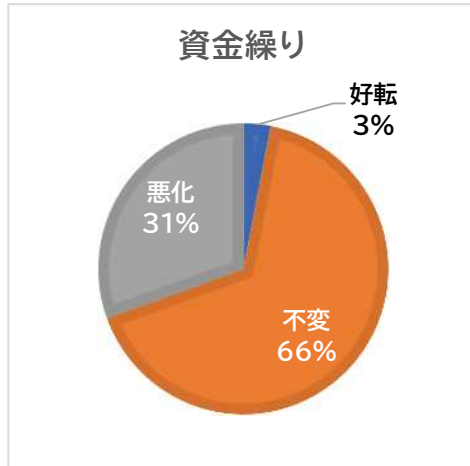
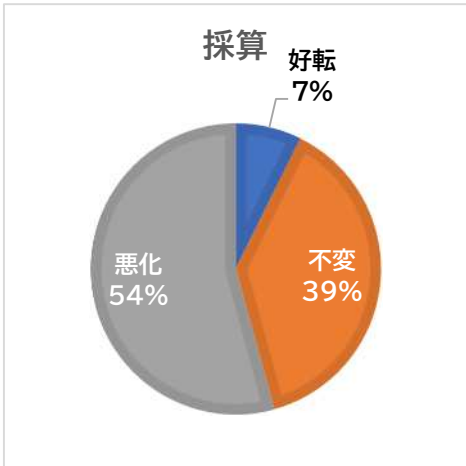
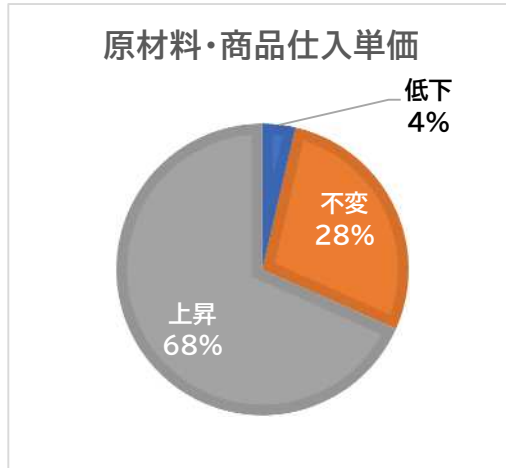
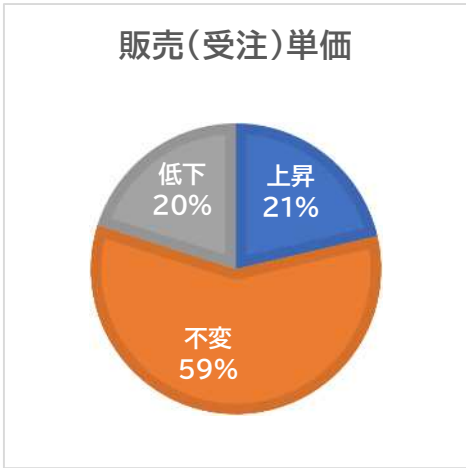
昨年の今頃と比べた現在の経営環境等の状況について、該当するものを選択してください。

売上高



販売(受注)数量

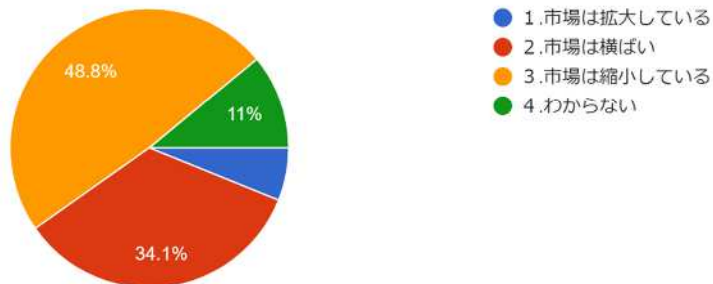




事業の将来性

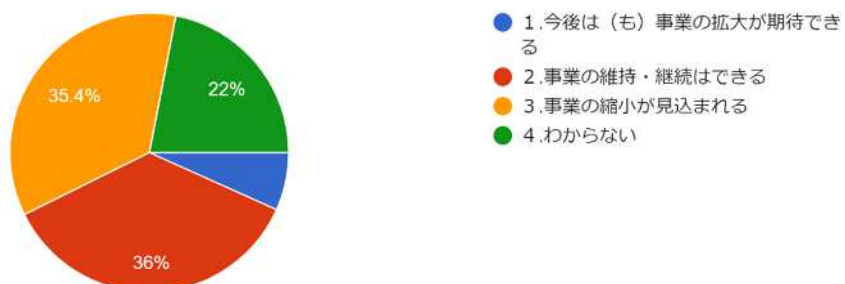
問3 主要事業の現在の市場環境について、該当する番号を選択してください。

164 件の回答



問4 主要事業の将来性（5～10年先）について、該当する番号を選択してください。

164 件の回答



問5 今後の事業展開について、該当する番号を選択してください。

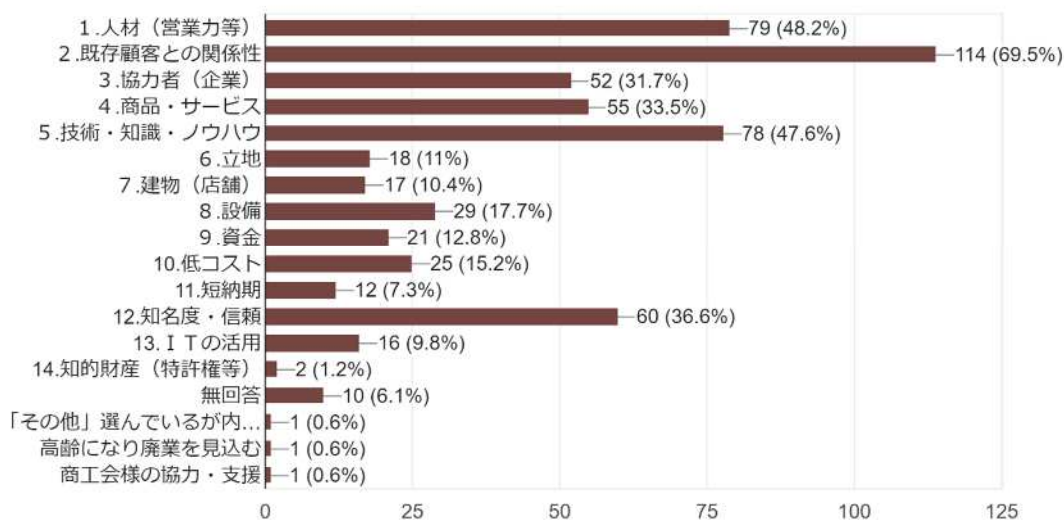
164件の回答



経営資源

問6 経営資源の特長について該当する番号を5つまで選択してください。

164件の回答



問7.問6で選択した経営資源について詳しく教えてください。（一部抜粋）

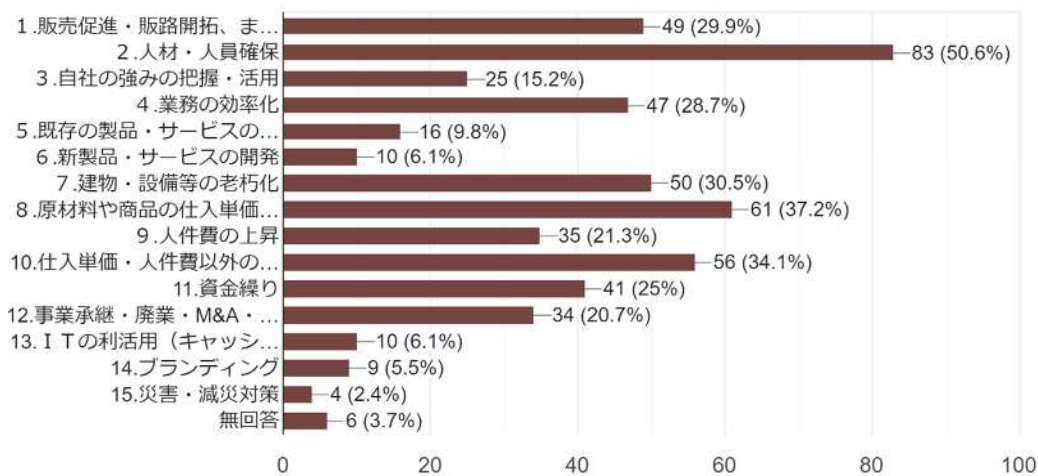
- ・オリジナルな家作りの提案など
- ・既存顧客との関係を軸にし、小回りのきくサービスで対応する。
- ・各生産工程で専門の技術者が在籍。
- ・他店との差をつける。接客、技術、店舗作り、信用を常に考えている。
- ・優秀なスタッフの存在
- ・つねに新製品を導入して、競合他社に負けないように店舗運営をしていく。
- ・施工品質を重点に決まった職人と協力していること。
- ・協力企業の技術を使いながら、一括工程での受注を計画
- ・設備投資を行い、作業の効率を上げ、生鮮品なので食品を冷凍・冷蔵、保存（最新の冷凍技術などを利用したい）有利販売したい。
- ・当店の技術を売りこむ作戦のオンラインサービスを増やしている。
- ・デジタル部門でのコンテンツ作りに必要とされる。

- ・ホームページの充実、厨房の充実をはかり、しっかりした経営にする。
- ・電気設備に関する幅広い知識があり既納品設備に精通している。
- ・他の直売所との連携、スタッフの教育意識改革
- ・困難な仕事でも解決できる実力と道具、仲間
- ・他店にはない原材料を使い、可能な限りお客様のご要望をお受けする。
- ・生産者からの直接仕入という強みがある。(品質、価格の安定)確かな技術と専門の資格を持つ後継者がいることで顧客からの信頼を得ている。

経営上の問題点/課題

問8 現在の経営上の問題/課題について、該当する番号を5つまで選択してください。

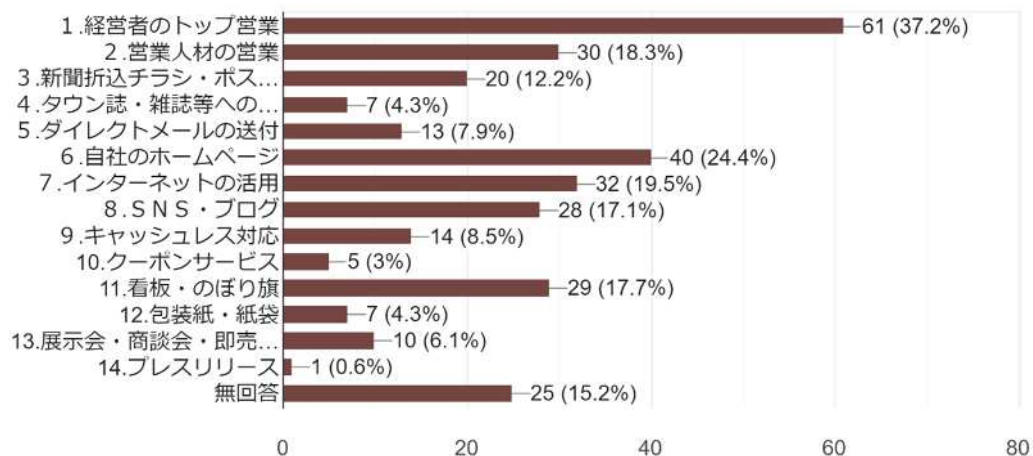
164件の回答



販売促進

問9 現在実施している販売促進・販路開拓について、該当する番号を5つまで選択してください。

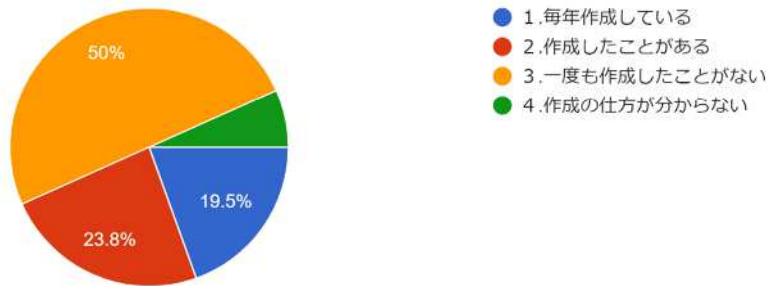
164件の回答



事業計画/経営計画

問11 事業計画（経営計画）の作成について、該当する番号を1つ選択してください。

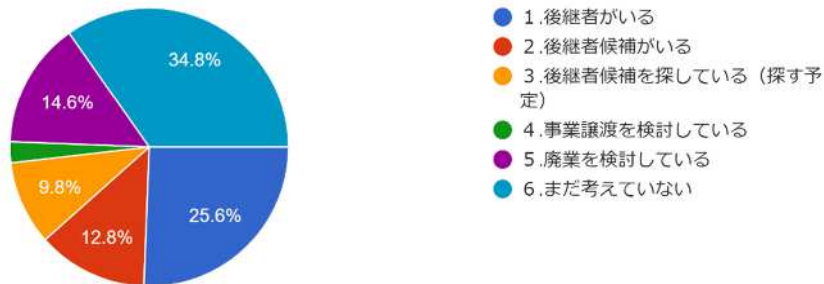
164件の回答



事業承継

問12 事業承継・後継者について、該当する番号を1つ選択してください。

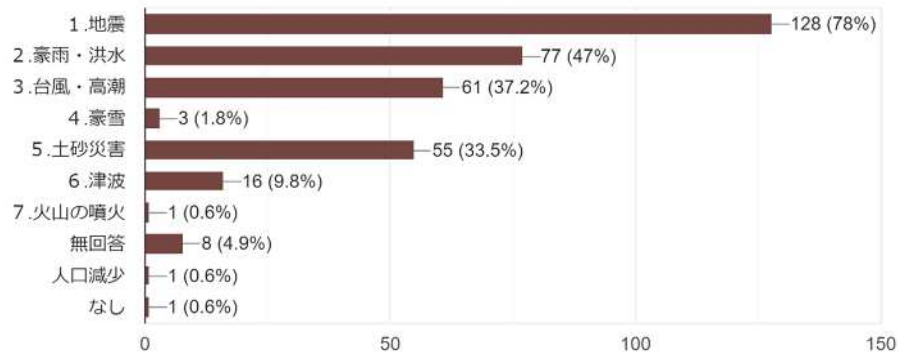
164件の回答



防災・減災

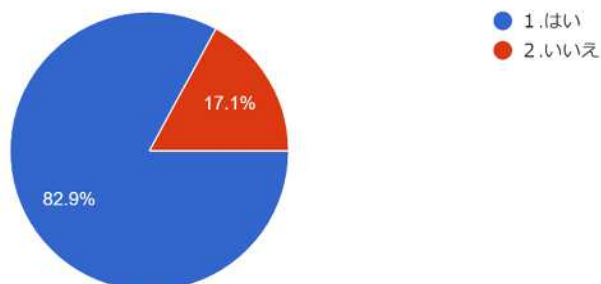
問13 地域に関する自然災害で可能性のある災害について教えてください。（複数回答可）

164件の回答



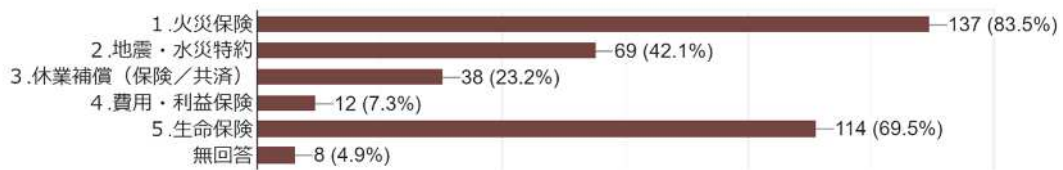
問14 地域のハザードマップを見たことがありますか。

164件の回答



問15 加入している保険・共済の種類について教えてください。（複数回答可）

164件の回答



問 16 災害時の備えとして低利融資や補助金の優遇、または保険料の割引等の支援が受けられる計画書の作成をしてみたいですか。

問16 災害時の備えとして低利融資や補助金の優...が受けられる計画書を作成をしてみたいですか。

164件の回答

